

DEINE ERSTEN SCHRITTE IM ONLINE-MARKETING

Was du brauchst, um erfolgreich zu starten



Sandra Oelschläger

*Hallo,
mein Name ist Sandra*



Das Gefühl, das einem alles über den Kopf wächst, kenne ich zu gut.

Der Spagat zwischen Familie, Job und selbst noch Du-Sein zerrt an den Nerven. Egal was du machst, du kannst es niemandem recht machen. Und wenn doch, dann bleibst du selbst auf der Strecke. Sei einmal ehrlich zu dir: Wann hast du das letzte Mal bewusst etwas für dich gemacht? Warst ein leckeres Eis essen – nur für dich, oder hast dir ein super tolles Shirt gekauft – nur für dich?

Ja, vielleicht denkst du nun wehmütig an Zeiten zurück, als dein Leben noch einfacher war. Als Geld keine (große) Rolle spielte und dir manchmal sogar langweilig war.

Doch heute ist dein Leben ein schlichtes Gehetze – und das Geld ist irgendwie immer zu knapp.

Ich habe das alles hinter mir.

Nach meinem ersten Kind wollte ich zwar arbeiten, wusste aber nicht wie ich das im Schicht-System bewerkstelligen konnte. Ich ging nur noch halbtags arbeiten, gründete nebenbei meine erste Firma und machte alles falsch, was nur irgendwie ging.

Darunter litten mein Kind, meine Partnerschaft und letztendlich ich selbst. Denn die ersehnte Freizeit und der Geldsegen blieben aus.

Mit Kind zwei krepelte ich alles um. Warf die Firma über Bord und konzentrierte mich auf ein neues Projekt. Das Affiliate-Marketing.

Wie auch du es schaffen kannst, von zuhause aus Geld zu verdienen, das möchte ich dir hier zeigen.

Liebe Grüße

Sandra

Checkliste, um deine Wünsche und Ziele zu erreichen

- Du kennst deine Ziele.
- Du glaubst an deine Ziele.
- Du bist positiv gestimmt.
- Du ergreifst die Chancen, die sich dir bieten.
- Du bist neugierig.
- Du gibst nicht auf!

Wo kannst du heute schon ein Häkchen machen?

0 - 2: Heute ist der richtige Tag, um dich neu zu orientieren und neue Schritte zu gehen.

3 - 4: Klasse! Es ist nur eine Frage der Zeit, bis du es schaffst, im Online-Marketing Geld zu verdienen.

5 - 6: Perfekt! Ich bin mir sicher, dass du auf dem richtigen Weg bist. Bleibe dran, dann wirst du es schaffen!

Was ist Affiliate-Marketing?

Viele, die im Internet auf der Suche sind, Geld zu verdienen, stoßen irgendwann auf den Begriff „Affiliate Marketing“.

Um euch eine hochtrabende Erklärung zu ersparen, fasste ich den Begriff einmal zusammen:

Affiliate-Marketing bedeutet, dass ihr (digitale) Produkte von jemand anderem verkauft und dafür eine Provision, eine sogenannte Partner-Provision, erhaltet. Das kann ein eBook sein, aber auch ein Seminar, ein Video oder ein gedrucktes Buch.

Um das zu tun, müsst ihr euch aber die Artikel nicht selbst in Haus legen, sondern könnt das ganz bequem vom Sofa aus erledigen.

Ihr erstellt eine Webseite und bewirbt dort das entsprechende Produkt. Klickt ein Interessent dann auf eurer Seite darauf, bekommt ihr eine Provision.

Alles, was ihr dafür getan habt – ihr habt einen Kunden im Internet „eingefangen“, auf eure Seite gelockt, ihn dazu gebracht, auf den Link zu klicken und das wars. Schon wandert eine Provision in eure Taschen.

Es gibt verschiedene Arten von Affiliate-Produkten.

Manchmal ist es ein Verkauf, manchmal reicht es aber auch schon zu, wenn der Kunde, z.B. im Versicherungsbereich, auf der Zielwebseite seine Daten zu einem kostenlosen Versicherungsvergleich eingibt.

Warum Affiliate-Marketing?

5 Gründe, die dafür sprechen

Es ist ein schneller Start, um Geld im Internet zu verdienen

Du benötigst keine Produkte, keine Auftraggeber, keinen Shop – lediglich eine eigene Webseite

Du musst keine eigenen Produkte erstellen

Ein eBook schreiben? Kuscheltiere stricken?

Das alles kannst, musst du aber nicht tun! Durch das Affiliate-Marketing umgehst du diesen Schritt einfach. Die fertigen Produkte gibt es bereits, du musst sie nur noch bewerben

Du musst keinen Verkaufsprozess einrichten und optimieren

Shop erstellen, PayPal installieren oder doch lieber PayPal+? Wie läuft das mit Rechnungen schreiben? Was muss ich verschicken und wann? Wie ist das mit dem Widerrufsrecht?

Das alles kannst du getrost ignorieren, denn das wird NICHT zu deinen Aufgabenfeldern gehören.

Du hast keinen Zeitaufwand durch Kundenbetreuung

Ein Telefonat hier, eine Mail da, ein Kunde vor deiner Tür, der Support möchte oder sich beschweren will – das alles geht dich nichts an. Du bist nur Vermittler zwischen Kunde und dem Hersteller. Wenn Kunden Fragen haben, werden sie nicht dir die Tür einrennen, sondern dem Hersteller

Du hast geringere Start-Kosten als bei irgendeinem anderen Business

Eine Webseite gibt es für wenige Euros im Monat, z.B. von all-inkl. Allein mit den 4.95€ Kosten im Monat kann man schon eine ganze Menge anstellen. Wer gar kein Geld investieren will, der kann auch mit einer kostenlosen Webseite, z.B. auf Wordpress.com starten

Was du für den Anfang brauchst Die „Grund-Ausstattung“

✓ 1. WEBSITE

Du möchtest erfolgreich im Internet sein, also benötigst du eine Webseite. Ich habe einige sogenannte „Provider“ ausprobiert. Sie stellen dir Speicherplatz und den Namen, die Domain, zur Verfügung. Es gibt sehr viele billige Anbieter im Netz zu finden. Doch lass dir raten, nicht den billigsten zu nehmen. Denn umso billiger, desto schlechter ist der Kundendienst und deine Webseite oder dein Blog werden seeeehr langsam zu erreichen sein. Das möchte niemand, oder? Sicher kennst du die Spaßabkürzung für www – Welt Weites Warten. Ich selbst habe mich für All-inkl entschieden. Dort passt für mich einfach alles zusammen. Sehr schneller Support, übersichtlich und die dümsten Anfänger-Fragen werden adäquat beantwortet. [Hier geht es zu All inkl >>>](#)

✓ 2. WORDPRESS

Programmieren ist nicht unbedingt deine Stärke, aber du möchtest trotzdem eine tolle Webseite haben? Zudem soll sie leicht und intuitiv zu bedienen sein?

Egal ob Anfänger oder Fortgeschritten: Ich empfehle, deine Webseite mit Wordpress aufzubauen. Damit hast du ein solides Gerüst und wenn du dich später einmal im Programmieren und individuellem Anpassen üben willst, kannst du dich hier richtig toll austoben. Es gibt zahlreiche Support-Foren für Wordpress und somit für nahezu jedes Problem eine Lösung.

Falls du ein wenig Erfahrung mit Installationen und Datenbanken hast, empfehle ich dir, dir das neueste Wordpress selbst auf deinem Webespace zu installieren. Du findest es hier: [Wordpress >>>](#)

Solltest du aber wirklich noch gar keine Erfahrungen haben, kannst du mit deiner ersten Seite auch über die „Ein-Klick-Installation“ von All inkl Wordpress installieren.

(Ja, erfahrene Webmaster schlagen jetzt die Hände über dem Kopf zusammen. Aber lass dich nicht aus der Ruhe bringen. Meine ersten Seiten waren auch 1-Klick-Installationen und werfen bis heute Geld ab.)

Wenn du von Anfang an wissen magst, wie Wordpress richtig funktioniert und du es für dich nutzen kannst, empfehle ich dir den kostenlosen Video-Kurs zum Nachmachen von Fredrik Vogt.

[Hier geht's zum Kurs >>>](#)

AFFILIATE-HURRICANE

✓ 3. OPTIMIZEPRESS (OPTIONAL)

Einmal Wordpress installiert, möchtest du natürlich sofort loslegen. Aber welches Theme (Aussehen deiner Seite) sollst du nehmen? Es gibt bei der Auswahl sehr viel zu beachten. Kannst du das Thema selber bearbeiten? Ist es für Computer, Tablet und Handy gleichzeitig geeignet? Ehe du mit der berühmten Suche nach der Nadel im Heuhaufen beginnst, gebe ich dir einen gut gemeinten Rat: Investiere ein paar Euros in ein gescheites Thema, das sich intuitiv nutzen lässt und für das es zahlreiche Video-Anleitungen gibt. Ich weiß nicht, wie oft ich das Thema gewechselt habe. Dann klappten Anpassungen nicht, der Inhalt war zerstört und ich durfte bei Null anfangen usw. Spare dir die Nerven und die Zeit. Es wird sich auszahlen!

[Hier geht es zum, meiner Meinung nach, besten Landingpage-Creator für Wordpress, OptimizePress >>>](#)

✓ 4. DIGISTORE24

Jetzt hast du eine Webseite, aber noch fehlen dir die Ideen, was du verkaufen möchtest? Nun, dann beginne doch erst einmal als Affiliate. Affiliate sind Partnerprogramme. Auch einige Links hier im Text gehören in diese Kategorie. Kauft dein Besucher auf deiner Webseite über deinen Link ein Produkt, erhältst du eine Provision, OHNE, dass der Besucher mehr zahlen muss. Es ist eine Win-Win-Situation. Der eigentliche Verkäufer freut sich, dass du Werbung für dein Produkt gemacht hast und über den Verkauf, den es ohne dich nicht geben würde. Dafür gibt er dir gern etwas von seinen Einnahmen ab. Und der Käufer ist glücklich mit seinem neuen Produkt. Klingt toll, oder?

Es gibt auch noch andere Partnerprogramme, z.B. Amazon Partnernet. Aber dort sind die Provisionen, je nach Sparte, viel geringer.

Schau dich einfach mal auf DigiStore um. Und wenn du Wissen hast, das anderen Menschen bei ihren Problemen helfen kannst, kannst du dieses Wissen in ein eBook oder Videokurs oder Hörspiel ... verpacken und selbst auf DigiStore24 verkaufen. Klingt doch gut, oder?

Also nicht länger warten, einfach kostenlos anmelden und reinschnuppern:

[DigiStore24 >>>](#)

AFFILIATE-HURRICANE

✓ 5. KLICK-TIPP (OPTIONAL)

Vielleicht hast du auf meiner Webseite schon den [Artikel über die verschiedenen Newsletter-Anbieter gelesen](#)? Aktuell verwende ich ~~eine Mischung aus Newsletter2go und Klick-Tipp~~. Jedoch muss ich sagen, dass die Akzeptanz der Klick-Tipp-Mails um einiges höher ist und weniger in SPAM-Ordern landen.

Wahrscheinlich fragst du dich nun, was du überhaupt mit einem Newsletter anfangen sollst? Braucht man das wirklich? Ganz klare Antwort: Ja! Warum?

Die Menschen kommen auf DEINE Seite, um Lösungen für ihre Probleme zu finden. Vielleicht finden sie diese, schenken dir Vertrauen – und verschwinden wieder. Vielleicht gibt es die Lösung noch nicht, aber sie würden gern auf dem Laufenden bleiben, aber auch sie verschwinden in den Weiten des Internet. Und du hast keine Chance, sie zurück zu holen! Also lass sie nicht laufen. Sammel, wenn möglich, ihre Mail-Adressen ein. Egal ob du später dein eigenes Produkt verkaufen möchtest oder die Menschen nur über Neuigkeiten auf deiner Webseite informieren magst – sie kennen dich schon und du hast einen Fuß in der Tür. Lass sie nicht zuschlagen sondern nutze sie weise. Am professionellsten und einfachsten geht das aber [mit Klick-Tipp >>>](#)

AFFILIATE-HURRICANE

Ich danke dir, dass du meinen Newsletter abonniert hast.

Mit diesen Tools hast du nun eigentlich all das an der Hand, was du benötigst, um ein Online-Business zu starten. Eigentlich gar nicht so schlimm, oder?

In den kommenden Wochen werde ich dir meine Tipps und Tricks verraten, wie ich es geschafft habe, binnen zwei Monate ein Business aufzubauen, von dem ich heute gut leben kann.

Bitte bleibe dabei und gib niemals auf!

Ich weiß: Aller Anfang ist schwer. Und dass man Geld im Schlaf verdienen kann ist eine Lüge. Dennoch bin ich der lebende Beweis dafür, dass man es schaffen kann – wenn man nur will und sein Ziel vor Augen hat.

Also schließe dich mir an und wenn du magst, schreibe mir einfach.

Kind – Freizeit – Partnerschaft – und du selbst: Alles stressfrei unter einem Hut.